

2026/4/7

7<sup>th</sup> Apl. 26

(Japanese expression ver.)

「ケース・バイ・ケース」

(English expression ver.)

“It`s a case by case, each one by each one”

**Case  
BY Case®**

(Japanese expression ver.)

「ケース・バイ・ケース」

「例えば、学者さん達が数理モデルを用いて経済の状態や人類学上の問題などを解き明かすのに多大な年月と労力を費やしてその結論に至っているようだが、我々一般人はほぼ直感的に瞬時にその結論を実感的に得ている。景気が悪いだとかなんとか。

本日ネットで、絶滅したネアンデルタール人の男性と、我々人類の直接の先祖であるホモサピエンスの女性が交雑していた証拠をつかんだと大騒ぎになっている記事が載っていたが、その記事曰く「何処にお互いが引かれて恋に陥ったか、新たな研究分野が見つかったような気がします」と載っていた。従来 of 定説では統計的根拠に基づく推論ばかりで

「そう言った感情面に起因する話は全く出て来ていなかった」から大騒ぎになった様だ。これに関しても我々一般人は、即座に「ネアンデルタール人が有していた「野性」、それはホモサピエンスの男性には既に無くなっていたと思われる其れと、ネアンデルタール人女性の毛の生えた硬い身体ではない、柔らかく、丸みの有る無毛のホモサピエンス女性の身体にお互いが惹かれあったのではないか？」という仮説をすぐさま弾き出す。そしてそれを他に説明や立証する必要も特段ないので、それに従って直ぐに結論付ける。

学者の証明や立証には物凄く時間が掛かるが、一般人の我々の中では結論は早々に出ている。

こういった事はマーケティングや経営の世界でもよく起きる。特に事業主がオーナーの場合には、こういった事が起り易い。

大会社の動きが悪くてちっちゃな会社が素早く動くのにはそんな事が関係している様な気もする。

しかし一方では、それが思い込みで、固定観念由来のモノであることもしばしば起きる。所謂「学問の丁寧な観察と実証実験が、固定観念由来の定説をひっくり返す」こともあるのも事実だ」

「で、お前さん、両論併記で、結局何が言いたい訳？どっかの社説とか新聞記事と一緒にゃないのよ。あ〜ツマンナイ」

「物事は須らくケース・バイ・ケースである。世の中に何一つとして同じものはない」

「シャチョ、今日も又、ビール問屋さんが空のビールケース持ってかはりマしたで…」

「ウ、ツッコミの角度が想定外じゃ…説明すると長くなるから、タダ、こうとだけ言っておこう。

兎に角お前は長生きするで、常に♪ゴーイング・マイウェイ♪のネパ助君」

*(English expression ver.)*

**“It`s a case by case, each one by each one”**

“for example, scholars using IT methods for proving it is correct, so much time and labor power have to spend, vasa versa, we, general people, at once by direct sense, can resolve the answer for economy, or for the problem of human beings history.

Today on internet site, the article had mentioned that between men of Neanderthals who already got destroyed and women of Homo sapiens who is direct ancestors of modern human beings, they got falling in love, and had done a sexual intercourse, they got grabbed the evidences, that made a big event, the article said. According to the fixed common theory, before until this time, almost of all had been guess from IT logical ones, as approach is the first time, coming closer to from human emotional side was the first time, this made big event, looked like.

Also about it, we, general people, at once, could notice that “the wildness of Neanderthals man holding which already Homo sapience men got lost and Homo sapience women holding sexy bodies which Neanderthal women who was wearing hairy and hard body. they no had softy and round type, non hairy body, so that to each other might be attracted or not?, at once by direct sense, noticing, and fixing because especially, no need to explain to others.

Proving by scholar, it will take so long term, but result by us, by general people, so in an early time already coming out.

Thus phenomena, so many times happen also or on marketing field, or on management company field, so easily happen, especially in the case of owner companies, so easily happen more.

Huge scale company moving speed is slow, however, tiny company`s one is quick, relevant with above might be, I suppose.

But on the other hand, it is the fact that fixed thoughts get reversed by or academic observing, or kept patient trial for proving, or without fixed thoughts, their perspectives”

“From it, hey you, Daring, what do you want to insist after showing both side opinions? It looks like on newspaper, company opinion, or their offering articles, the same. Very boring me!!”

“Everything is certainly case by case, each one by each one, no there copied one, anytime, everything is fresh!! Getting changed, getting renewal”

“Boss, today also beer wholesale shop has carried back empty beer cases.“

“Oh!! The angle of rushing into us is my forecasting outside. The explanation to him, it will take so long time, so that will give only one comment to him. “In any case, you can keep long vital life. Always going my way, mode keeping. You, Mr. Sancho Panza Nepali guy!!”